



PRODAJNI PREDSTAVNIK (B2B) m/ž

Smo majhno družinsko podjetje, ki se že desetletje ukvarja z prodajo visokokvalitetnih lepil za rabo v industriji. Z namenom utrjevanja in povečanja tržnega deleža v Sloveniji in sosednih državah k sodelovanju vabimo prodajnega predstavnika. Če ste samoinicativna in dinamična oseba z smislom za prodajo in samostojno organizacijo svojega dela, vas vabimo k prijavi.

OPIS DELOVNEGA MESTA

Delo bo v veliki meri vezano na teren in bo zajemalo področje trženja in B2B prodaje po celotni Sloveniji:

Iskanje novih in sodelovanje z obstoječimi strankami

Vodenje prodajnih sestankov

Priprava ponudb in ostale potrebne dokumentacije

Praktična predstavitev delovanja izdelkov

Beleženje prodajnih aktivnosti

PRIČAKUJEMO

V., VI. ali VII. stopnjo izobrazbe tehnične ali ekonomske smeri,

Aktivno znanje angleškega jezika,

Prodajna usmerjenost,

Odlične komunikacijske sposobnosti,

Organiziranost, odgovornost, vztrajnost.

NUDIMO

Dinamično in razgibano delo v mednarodnem okolju,

Izobraževanje,

Stimulativno plačilo vezano na prodajne rezultate,

Možnost dolgoročne zaposlitve,

Fleksibilen urnik terenskega dela,

Služben telefon in tablični računalnik,

Službeno vozilo (opcija).